

BOOTCAMP - FINANZAS



TEMARIO

1. ¿Qué debo considerar en mi Inversión Inicial ?
2. ¿Cómo determino mi Costo de Ventas /Costo del Servicio ?
3. ¿Qué conceptos integran los Gastos de Operación?
4. ¿Cuál es el Valor del Negocio?
5. ¿Qué es la TIR?
6. ¿Qué es el Pay-Back?
7. ¿Cómo determino mi Punto de Equilibrio ?

Al final del taller serás capaz de determinar si tu idea de negocio es viable financieramente.



¿QUÉ DEBO CONSIDERAR EN MI INVERSIÓN INICIAL ?

- Importante de determinar para calcular el ROI
- La Inversión Inicial incluye:
 - Activos
 - Instalaciones y adecuaciones
 - Honorarios Profesionales
 - Erogaciones por permisos y licencias
 - Inventarios
 - Depósitos en garantía
 - De 1-3 meses de Gastos de Operación
 - Identidad corporativa.



- Ve al Archivo Excel y selecciona el recuadro en color amarillo: "**Inversión Inicial**"
- **Los datos por utilizar se encuentran en la hoja que se te dio impresa.**



PRÁCTICA



¿CÓMO DETERMINO MI COSTO DE VENTAS / COSTO DEL SERVICIO ?

- Empresa Comercializadora Costo de los productos + Costos Indirectos
- Empresa de Servicios MP + Sueldos/Honorarios + CI
- Empresa Manufacturera MP + MO + CI



- Ve al Archivo Excel y selecciona el recuadro en color amarillo: **“Precio y Costo Unitario”**
- **Los datos por utilizar se encuentran en la hoja que se te dio impresa.**



PRÁCTICA



¿QUÉ CONCEPTOS INTEGRAN LOS GASTOS DE OPERACIÓN?

- También llamados Gastos Generales.
- Tenemos 2 Categorías
 - **Gastos de Administración:**
Son gastos NO relacionados por la producción o prestación del servicio, sin embargo son necesarios para la operación del negocio, por ejemplo: sueldos de administración, renta de oficinas, servicios públicos, internet, papelería, etc.
 - **Gastos de Venta:**
Se caracterizan porque su objetivo principal es incrementar las ventas, por ejemplo: sueldos y comisiones a Vendedores, publicidad, etc.



Ve al Archivo Excel y selecciona el recuadro en color amarillo: **“Gastos Generales”**

- **Los datos por utilizar se encuentran en la hoja que se te dio impresa.**



PRÁCTICA



Dentro de las prácticas más utilizadas para **Valuar** un negocio, tenemos 2:

1. Valor de los Activos de la Empresa
2. Valor Presente Neto de los Flujos de Efectivo



¿CUÁL ES EL VALOR DEL NEGOCIO?



Ve al Archivo Excel y selecciona el recuadro en color amarillo:

“Ventas”

“Tasas de interés”

“Políticas de cobro”

- **Los datos por utilizar se encuentran en la hoja que se te dio impresa.**



PRÁCTICA



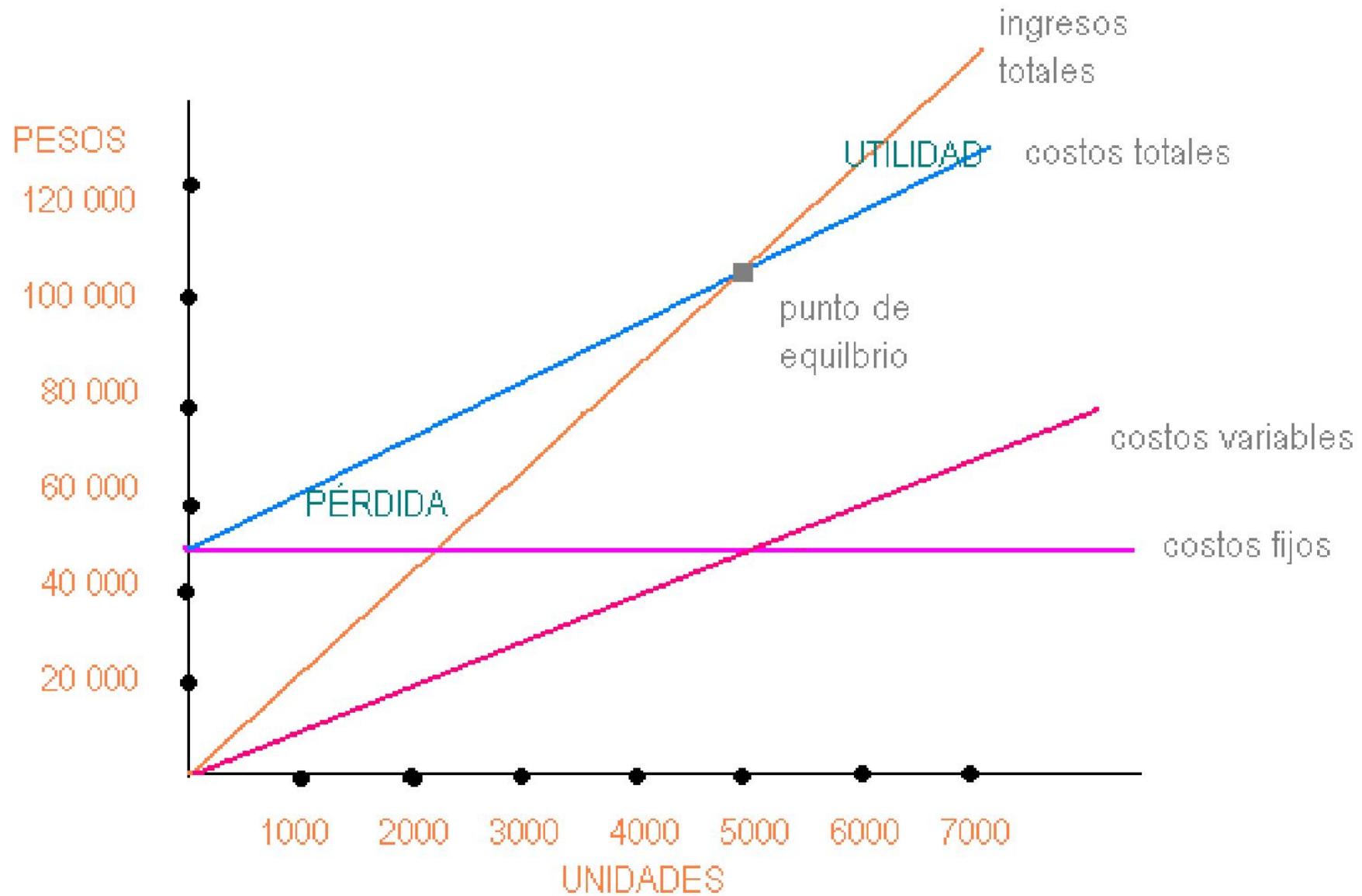
¿CÓMO DETERMINO MI PUNTO DE EQUILIBRIO ?

El punto de equilibrio sucede cuando la suma de ingresos es igual a la suma de costos y gastos, de tal manera que la entidad no pierde pero tampoco presenta utilidades.

La forma de calcular es dividir los costos fijos entre el margen de contribución.

Margen de contribución: es el exceso de ingresos respecto a los costos variables; es la parte que contribuye a cubrir los costos fijos y en su momento proporciona utilidad.





$$x = \frac{CF}{P - CV}$$

$$x = \frac{CF + UT .D}{CM}$$

$$x = \frac{CF + \left(\frac{UT .D}{1 - t} \right)}{CM}$$



